



Programme de formation

« *Kiffe ton Tarif* »

Objectif :

Permettre aux personnes qui participent de se sentir à l'aise avec leur prix, de vendre mieux et donc de vivre sereinement de leur activité indépendante.

Les compétences visées à l'issue de cette formation sont les suivantes :

- Valoriser l'ensemble des services fournis
- Construire et assumer un tarif qui soit en cohérence avec la qualité du service rendu

Public concerné :

Entrepreneur.e indépendant.e qui vend directement ses prestations ou ses produits. 6 personnes max.

Prérequis :

Avoir déjà vendu (ou essayé de vendre) une de ses prestations. Participation indispensable aux deux 1/2 journées de formation.

Durée de la formation :

2 matinées de 3.5 heures en visio (7 heures au total) réparties sur 2 semaines pour permettre le temps d'assimiler et de mettre en œuvre les acquis entre les 2 matinées.

Modalités et délai d'accès :

Inscription via la coordinatrice de formation Sandrine Lefrançois : sgpf.contact@gmail.com

Les inscriptions sont ouvertes jusqu'à 8 jours avant le début de la formation.

ATTENTION ! Bon à savoir, pour bénéficier d'une prise en charge, certains OPCO exigent que la demande leur parvienne un mois minimum avant le début de la formation.

Programme :

1^o matinée : Apprivoiser l'argent car « Parler d'argent ce n'est pas sale... si ça nous permet de faire le métier qu'on aime » ou comment déconnecter la valeur de nos prestations de notre valeur en tant qu'être humain.

SGPF Syndicat des Graphologues Professionnels de France
 Chez FFCC- 33 Rue Marie-Eléonore de Bellefond- 75009 Paris
 Site internet : www.sgpf.asso.fr – E-mail : sgpf.contact@gmail.com
 Siret : 53538813600025 – Code APE : 9499Z

Déclaration d'activité enregistrée sous le N° : 11756906875 auprès du préfet de région d'Ile de France

Objectiver son tarif car pour assumer un tarif, encore faut-il l'avoir construit sur des critères objectifs

2° matinée : Objectiver son tarif (suite et fin)

Assumer et vivre avec son tarif pour pouvoir être plus à l'aise à annoncer, négocier et augmenter un prix

Méthodologie et moyens pédagogiques :

Formation en groupe de 6 participants maximum.

Envoi préalable d'un questionnaire de recueil des attentes au participant par mail 8 jours avant le début de la formation.

L'approche pédagogique est très opérationnelle, alternant des apports théoriques, des exercices pratiques, des mises en situation, et un travail personnel d'application entre les deux sessions.

Un investissement personnel important est requis à chaque session ; il permet au participant de bien intégrer le contenu de la formation et d'être opérationnel immédiatement à l'issue de celle-ci.

A l'issue de la formation, des séances de coaching commercial individuel peuvent être proposées en plus par la même formatrice pour aller plus loin dans la transformation commerciale de son activité.

Modalités d'évaluation :

Autoévaluation en début et fin de parcours + évaluation 6 mois après la formation.

Accessibilité aux personnes handicapées :

Nous invitons les personnes en situation de handicap à se signaler afin que nous puissions adapter notre formation à leur situation.

Dates de la formation : Mercredis 17 juin et 1er Juillet 2026 de 9h à 12h30

Lieu : En classe Virtuelle

Formatrice : Sylvie Péan formatrice et consultante en développement commercial, créatrice de Kiffe ton Tarif®:

<https://www.linkedin.com/in/sylviepean/> Tél : 06 98 24 78 32

Tarifs :

Prix adhérent SGPF : **290,00 €** Non Adhérents SGPF - **335,00 €**

SGPF Syndicat des Graphologues Professionnels de France
Chez FFCC- 33 Rue Marie-Eléonore de Bellefond- 75009 Paris
Site internet : www.sgpf.asso.fr – E-mail : sgpf.contact@gmail.com
Siret : 53538813600025 – Code APE : 9499Z

Déclaration d'activité enregistrée sous le N° : 11756906875 auprès du préfet de région d'Ile de France